La empresa Wendy’s fue surgiendo gracias a la astucia de un personaje llamado David Thomas fundador y presidente del Consejo Wendy’s Internacional, pero después este personaje decidió retirarse de esta empresa expresando que deja la compañía en manos más eficientes para que la administren, pero lo único que trajo esa desición fue que cayeran las ventas por malos manejos y descuido de la empresa, luego Near (que era presidente general) asume el cargo con la condición de que tomas sea vocero y embajador activo de Wendy’s. Luego Tomas hizo giras y propagandas que atrajo mucho la audiencia del público y sus ventas nuevamente subieron.

**¿Es Thomas un líder? En tal caso ¿Por que es efectivo? De lo contrario, ¿Por qué no?**

Concuerdo con que es un líder efectivo, pero un líder efectivo en su campo, por que tiene la capacidad de desición de ideas que puedan llevar a su empresa por segunda vez a la supremacía de ventas, esto lo logró por saber como comunicar a los demandantes la calidad de su producto y la forma amena de hacerlo, que es lo que uno siempre desea oir.

**¿A quien dirige Thomas?**

Thomas en un comienzo dirigió a sus empleados los cuales según el son los que propiciaron el éxito de la empresa y con eso sobresalió, después fue más un vocero de la empresa que llevo nuevamente al éxito.

**¿Cree Ud. Que Thomas tiene Carisma? ¿Por que?**

Aparte de tener carisma tiene gran humildad, por que, sus logros se basaron en la forma entretenida en que el comunico la calidad de su producto al público.

**¿Existe tipos de Negocios en los que el estilo de Thomas podría ser menos efectivo? ¿Más efectivo?**

Su estilo más lo relaciona con negocios de trato personal con su consumidor como por ejemplo venta de artículos de primera nesecidad como un supermercado, por este rubro tal vez podría tener mucho más éxito ya que la concurrencia de la gente es más grande.

Un negocio que probablemente no le puede traer éxito sería la venta de concreto premezclado ya que no es su campo y no hay mucho que hablar sobre su producto en forma amena y carismática.

**Conclusiones**

Un líder tiene que liderar en lo que más domina, sabiendo siempre como llegar el mensaje o como comunicar sus ideas a la gente de tal manera que se bien recibido, tener la mayor humildad posible en sus logros ya que eso habla muy bien de el ante.

Un líder debe saber que es lo que la gente quiere escuchar para que su producto sea acogido en gran número, tiene que plantearse metas alcanzables a sus posibilidades y así poco a poco alcanzar metas mayores que en uno inicio pudo haber deseado